

12º TÉCNICO DE VENDAS E MARKETING

Início	Fim	2ªfeira	Sala	3ªfeira	Sala	4ªfeira	Sala	5ªfeira	Sala	6ªfeira	Sala
08:30	09:30	Manhã Livre		Inglês Prof.ª Bárbara Magalhães	3	Hora Livre		U10 Plano Marketing Prof. José Gradim	7	7853 Ideias Negócios Prof.ª Celeste Cabeça	7
09:45	10:45	Manhã Livre		Inglês Prof.ª Bárbara Magalhães	3	Matemática Prof.ª Celeste Cabeça	8	U10 Plano Marketing Prof. José Gradim Prof.ª Cristina Cunha	7	7853 Ideias Negócios Prof.ª Celeste Cabeça	7
10:55	11:55	Manhã Livre		Português Prof.ª Diana Mesquita	3	Português Prof.ª Diana Mesquita	8	U10 Plano Marketing Prof. José Gradim Prof.ª Cristina Cunha	7	Português Prof.ª Diana Mesquita	7
12:05	13:05	Manhã Livre		U22 Org. Ponto Venda Prof.ª Cristina Cunha	3	Português Prof.ª Diana Mesquita	8	U10 Plano Marketing Prof. José Gradim Prof.ª Cristina Cunha	7	Almoço	
13:05	14:05	Manhã Livre		Tarde Livre		Almoço		Almoço		Integração Prof.º Hugo Peixoto	7
14:15	15:15	Integração Prof.º Hugo Peixoto	4	Tarde Livre		U22 Org. Ponto Venda Prof.ª Cristina Cunha/ Prof.ª Lídia Caldeira	8	Inglês Prof.ª Bárbara Magalhães	7	U10 Plano Marketing Prof. José Gradim	7
15:25	16:25	Integração Prof.º Hugo Peixoto	4	Tarde Livre		U22 Org. Ponto Venda Prof.ª Cristina Cunha/ Prof.ª Lídia Caldeira	8	Matemática Prof.ª Celeste Cabeça	7	U10 Plano Marketing Prof. José Gradim	7
16:30	17:30	Matemática Prof.ª Celeste Cabeça	4	Tarde Livre		U22 Org. Ponto Venda Prof.ª Cristina Cunha/ Prof.ª Lídia Caldeira	8	Hora Livre		U10 Plano Marketing Prof. José Gradim	7
17:35	18:35	Matemática Prof.ª Celeste Cabeça	4	Tarde Livre		Hora Livre		Hora Livre		Hora Livre	

ORIENTADORA EDUCATIVA: Prof.ª Celeste Cabeça | **COORDENADOR:** Prof. José Gradim